

Conformiteitsbeheer van detailhandel

Apprise® ERP bevat functies voor conformiteitsbeheer, waarmee u naadloos aan huidige en opkomende conformiteitsvereisten kunt voldoen. Zo behoudt u goede relaties met uw detailhandelklanten en dat is uiteraard goed voor uw bedrijfsresultaten.

Vele opties om aan klanteisen te voldoen

Onze software bevat uitstekende functies voor het onderhouden en verder uitbouwen van al uw klantrelaties, van kleine winkels tot grote ketens. U kunt voor elk van uw klanten specifieke regels opstellen. Stel bijvoorbeeld klantspecifieke prijzen en kortingen in, of stel voor elke klant regels op voor het beheren van hun krediet, incasso's en terugvorderingen. Geef prioriteit aan bepaalde klanten door voorraad voor hen opzij te zetten. Maak daarnaast unieke verzend- en retaillabels aan. Verbind bovendien gegevens van klanten met uw eigen gegevens middels kruisverwijzingen. Ten slotte kunt u uw artikelen met meerdere verzend- en betaalopties aan uw klanten aanbieden.

Voldoe aan veranderende marktbehoeften

Doordat wij continu innoveren en investeren in vooraanstaande technologieën beschikt u altijd over de nodige functies, ongeacht wat de eisen van uw klanten zijn. U kunt EDI-berichten uitwisselen met de detailhandel en zo hen op de hoogte brengen van verkopen, zendingen, facturen, betalingen, voorraadgegevens, kassagegegevens en prognoses. Daarnaast bevat onze software functies voor RFID en dynamische routing. U heeft deze functies misschien nog niet nodig, maar ze zijn allebei opkomende fenomenen in de detailhandel. U bent dus alvast voorbereid op zulke nieuwe conformiteitsvereisten. En doordat u uw gegevens over verkopen, zendingen, betalingen en de voorraadplanning in realtime met uw klanten kunt delen, kunt u van alle omzetkansen profiteren.

Uitdiepen van rendementcijfers

Met ons realtime informatiesysteem kunt u op verregaande wijze uw rendementcijfers volgen, beheren en maximaliseren. Deze cijfers kunt u inzien op verscheidene niveaus, zoals het gehele bedrijf, een specifieke winkel, een regio, een artikel, enz. Aan de hand van onze scorekaarten ziet u in een oogopslag welke klanten het meest aan uw resultaten bijdragen. Door integratie van gegevens over verkopen, zendingen en prognoses kunt u altijd aan de vraag van de klant voldoen. Ook kunt u per klant regels opstellen voor het volgen en reduceren van terugvorderingen van klanten. Zo kunt u bijvoorbeeld respijtdagen instellen voor uw meest betrouwbare klanten.

Met de functies voor conformiteitsbeheer van Apprise beschikt u over al het nodige om aan de EDI- en logistiekvereisten van uw grootste klanten uit de detailhandel te voldoen.

Apprise® Conformiteitsbeheer van detailhandel

- > Klantspecifieke prijzen en contracten – beheer elke klantrelatie op unieke wijze
- > Prioritering en allocatie van voorraad voor specifieke klanten – maximale winst doordat voorraad en vraag altijd op elkaar zijn afgestemd
- > Artikelcodes per stijl, maat en kleur – voldoe aan de behoefte van klanten om uit een breed scala aan artikelen te kunnen kiezen
- > Verschillende meeteenheden – zeer geschikt voor artikelen die in grote hoeveelheden worden verkocht
- > Meerdere UPC's per SKU – verhoogde flexibiliteit en controle
- > Klantspecifieke verzend- en retaillabels – creatie van klantspecifieke labels
- > EAN/GS1-128-labels – voldoe aan klantvereisten en profiteer van verkoop in grote hoeveelheden
- > Dropshipping naar klanten – voldoe aan klantvereisten; maximale efficiëntie en een zo kort mogelijke levertijd
- > Automatisch bewijs van aflevering via e-mail, per fax of per post – bevestiging van aflevering en betere afhandeling van incasso's
- > Integratie van EDI – meerdere opties om aan de vereisten van zowel kleine winkels als grote ketens te voldoen
- > RFID – geïntegreerd beheer van gegevens en aanmaak van labels om te voldoen aan huidige en opkomende conformiteitsvereisten
- > Dynamische routing – zie gegevens in realtime en wees voorbereid op veranderende behoeften van de klant
- > Gegevens van verkooppunten en klantprognoses – betere voorspelling en planning van de voorraad
- > SBT (Scan-based trading) – flexibiliteit om aan opkomende klantvereisten te voldoen
- > Beheer van kredieten en incasso's – stel regels op voor specifieke klanten of een groep klanten
- > Beheer van terugvorderingen – minder terugvorderingen, met maximaal rendement als gevolg
- > Opmerkingen – u kunt opmerkingen invoeren voor specifieke klanten of artikelen; deze zijn zichtbaar op basis van uw eigen regels
- > Kruisverwijzingen voor artikelgegevens van klanten – verbind gegevens op klantorders automatisch aan uw eigen artikelcodes en serienummers; stel in welke codes en meeteenheden - die van de klant of die van u - op inkooporders en facturen worden weergegeven
- > Scorekaarten en rendementsanalyse van uw klanten – volg en beheer voorwaarden, vergoedingen en terugvorderingen van uw klanten om het rendement per klant inzichtelijk te maken
- > Solide informatiesystemen – toegang tot gegevens in realtime en mogelijkheid om informatie uit te diepen, voor optimale managementcontrole

Een betere leveringsketen voor een betere bedrijfsvoering

Apprise is gericht op het oplossen van de unieke problemen die fabrikanten, importeurs en distributeurs van consumptiegoederen in hun leveringsketen ondervinden. Dankzij onze industriespecifieke ERP-software en een internationaal team met verstand van uw industrie helpen wij onze klanten een succesvol bedrijf te runnen.

Neem voor meer informatie contact met ons op via emea@apprise.com of bezoek onze website op apprise.com.nl.



Nederland:
Regus Almere Centraal Station
Busplein 36-38
1315 KV Almere
Tel: +31 36 538 93 01
www.apprise.com.nl
emea@apprise.com

Locaties wereldwijd:

Brno, Tsjechië • Milton Keynes, Verenigd Koninkrijk • Bethlehem, Verenigde Staten • Nanjing, China • Melbourne, Australië

Apprise® is een geregistreerd trademark van Apprise Software, Inc. in de Verenigde Staten en andere landen. Copyright ©2015 Apprise Software, Inc. Alle rechten voorbehouden.

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner